Candidature à l'appel à projets Deal room FEG 2027

Levez du capital : présentez votre projet à des investisseurs qualifiés, le jeudi 14 janvier 2027 à Conakry. Cette édition porte uniquement sur la prise de participation. Comptez une vingtaine de minutes. Lisez d'abord l'appel à projets pour vérifier votre éligibilité.

Date limite : mercredi 9 décembre 2026, 23 h 59. Candidature gratuite. Les champs marqués d'un astérisque (*) sont obligatoires.

Comment remplir ce document : ouvrez-le dans Adobe Acrobat Reader sur ordinateur ou téléphone et tapez dans les cases grisées, puis enregistrez. Ou imprimez-le et écrivez lisiblement en majuscules. Renvoyez-le avec les deux pièces demandées (section 7) à l'adresse indiquée dans l'appel à projets.

01 · LE PORTEUR

Vous

Ces informations servent uniquement à l'appel à projets.

Nom et prénoms *

Fonction dans le projet *

Téléphone (WhatsApp si possible) *

Adresse e-mail *

Vous vivez *

- ○ En Guinée
- ○ Dans la diaspora

Ville et pays de résidence *

02 · LE PROJET

Votre projet

Dites simplement ce que vous faites, pour qui, et où vous en êtes.

Nom du projet ou de l'entreprise *

Ville ou région d'implantation en Guinée *

Secteur *

- ○ Agriculture et agro-transformation
- ○ Énergie, eau et environnement
- ○ Commerce, logistique et industrie légère
- ○ Numérique et services financiers
- ○ Santé, éducation et formation
- ○ Logement et construction
- ○ Autre secteur licite

Stade du projet *

- ○ Pilote ou prototype testé
- ○ Premières ventes
- ○ Activité stable
- ○ Activité en croissance

Début de l'activité (mois et année) *

Personnes dans l'équipe, vous compris *

Décrivez le projet : ce que vous vendez ou produisez, vos clients, ce qui vous distingue *

Quel problème résolvez-vous, et pour qui ? *

03 · LA SOCIÉTÉ

Votre société

Cette édition porte sur le capital : l'investisseur achète des actions de votre société.

Forme de la société *

- SAS
- SARL
- SA
- En cours d'immatriculation (dépôt à prouver avant le 19 …

RCCM *

- Oui
- En cours
- Non

Numéro NIF, si vous en avez un

Capital social actuel *

Compte utilisé pour l'activité *

- Compte bancaire professionnel
- Compte bancaire personnel
- Mobile money
- Banque et mobile money
- Aucun

Litige grave ou contentieux entre associés ? *

- Non
- Oui

Si oui, précisez

Un lien avec GUINUTY, FEG ou un membre du jury ? *

- Non
- Oui

Si oui, précisez le lien

04 · MARCHÉ ET TRACTION

Vos chiffres réels

Même modestes. Ce qui est prouvé compte plus que ce qui est promis. Montants en francs guinéens (GNF).

Nombre de clients actifs *

Chiffre d'affaires mensuel moyen, 12 derniers mois *

Chiffre d'affaires du plus mauvais mois *

Chiffre d'affaires des 12 derniers mois

Marge brute actuelle (%) *

Part du premier client dans le chiffre d'affaires (%) *

Part des achats importés ou payés en dollars (%) *

Vos principaux clients

Preuves que vous pouvez fournir *

- [ ] Relevés bancaires
- [ ] Relevés mobile money
- [ ] Carnet de ventes
- [ ] Factures
- [ ] Contrats ou bons de commande
- [ ] Aucune pour le moment

05 · L'OFFRE EN CAPITAL

Combien, contre quelle part

Combien vous levez, contre quelle part de la société, et ce que l'argent finance. Montants en GNF. Une estimation honnête vaut mieux qu'un chiffre flatteur.

Charges mensuelles de l'activité (loyer, salaires, achats, énergie) *

Trésorerie disponible aujourd'hui *

Dettes en cours : montant restant dû

Montant à lever *

Part du capital proposée (%) *

Part des fondateurs avant l'opération (%) *

Table de capital actuelle : chaque associé et son pourcentage. Le total doit faire 100 %. *

Comment justifiez-vous cette valorisation ? (vos chiffres, des entreprises comparables) *

Un pacte d'associés existe-t-il ? *

- ○ Oui
- ○ Non

Des titres sont-ils nantis ou promis à un tiers ? *

- ○ Non
- ○ Oui

Si oui, précisez

Investisseurs ou financements déjà entrés au capital

À quoi servira l'argent ? Jusqu'à cinq postes. Le total doit correspondre au montant à lever. *

Chiffre d'affaires prévu, année 1 * **Année 2 *** **Année 3 ***

Horizon de sortie de l'investisseur *

- 3 à 5 ans
- 5 à 7 ans
- Plus de 7 ans

Comment l'investisseur pourra-t-il sortir ? (rachat par les associés, cession à un tiers, dividendes) *

Le principal risque du projet, et ce que vous faites pour le réduire *

Pour vous situer avant d'envoyer : valorisation après l'opération = montant à lever ÷ part proposée. Valorisation avant l'opération = valorisation après − montant à lever. Repères : une part cédée le plus souvent entre 10 et 30 %, des fondateurs qui gardent au moins 50 % du capital, une valorisation que vous pouvez justifier par vos chiffres.

Ces repères sont indicatifs et ne préjugent ni de la sélection, ni du prix réel d'une éventuelle opération.

06 · IMPACT

Ce que le projet change autour de lui

Emplois à créer sous 12 à 24 mois * **Combien de personnes en profitent ? ***

Qui en profite ? *

Le projet est porté ou emploie en majorité

- ☐ Des femmes
- ☐ Des jeunes de moins de 35 ans
- ☐ Aucun des deux

07 · PIÈCES À JOINDRE

Deux pièces avec ce formulaire

Cochez ce que vous joignez. Les autres pièces sont demandées après la pré-sélection (relevés 12 mois, RCCM, NIF, statuts, garanties).

Pièces jointes *

- ☐ Pièce d'identité valide du porteur (obligatoire)
- ☐ Justificatif d'activité : facture, bon de commande, capture mobile money, photo (obligatoire)
- ☐ Pitch deck de 10 diapositives au maximum (facultatif)

08 · DÉCLARATIONS

Quatre engagements

Cochez les quatre cases pour que le dossier soit recevable.

- ☐ Je certifie que les informations fournies sont exactes. Une information volontairement fausse entraîne l'exclusion du dossier.
- ☐ J'accepte que mon identité et l'origine de mes fonds soient vérifiées (KYC) avant toute présentation.
- ☐ Je comprends que la sélection ne vaut pas financement et qu'aucun rendement n'est garanti.
- ☐ J'accepte que mes données servent à l'appel à projets et soient partagées avec le jury. Pour un projet retenu, un résumé ne sera partagé avec des investisseurs inscrits qu'avec mon accord écrit.

Fait à * _____

Le (jour, mois, année) * _____

Nom et signature du porteur * _____

Réservé à l'organisation : n° de dossier _____ reçu le ____ / ____ / _____ par _____

Sélectionner un projet ne vaut pas financement. Aucun rendement n'est garanti et l'investisseur peut perdre tout ou partie de sa mise. Vous pouvez demander l'accès, la correction ou le retrait de vos données. Ce formulaire ne constitue ni une offre de titres, ni un conseil financier ou juridique.